



---

## Características >>

### Opciones generales:

**Multiempresa.** Permite crear tantas empresas como sean necesarias. Permite introducir clave de acceso por empresa.

**Clientes.** Permite almacenar hasta un millón de fichas con sus datos generales (dirección, provincia, NIF, teléfono, datos bancarios, grupo de clientes, dirección de correo electrónico, etc.), bloqueo de clientes, datos comerciales (días de pago, periodo de no pago, tipo de descuento, riesgos máximos permitidos, datos contables, etc.), gráficos estadísticos, direcciones de envío, documentos asociados (presupuestos, pedidos, albaranes, facturas, abonos y recibos) y situaciones atípicas. Indique el número de copias a imprimir de cada documento .

**Actualización automática de la dirección 0.** Los cambios realizados en la pantalla general de clientes se trasladan de manera automática a la dirección 0 (dirección fiscal) de la pestaña “Direcciones”, sin necesidad de realizar la modificación manual de los datos.

**Empleados/Agentes.** Permite trabajar con más de mil empleados/agentes distintos, con sus datos personales, comisiones, IRPF, dirección de correo electrónico, etc., con posibilidad de añadir imagen del mismo.

**Gestión de llamadas.** Registre de manera efectiva las llamadas en sus relaciones comerciales.

**Proveedores.** Hasta un millón de proveedores con sus datos generales (dirección, NIF, descuento por defecto, día de pago, divisa, dirección de correo electrónico, etc.), datos bancarios, gráficos estadísticos y documentos asociados (pedidos, albaranes y facturas).

**Almacenes.** Se pueden generar tantos almacenes por cada empresa como sean necesarios.

**Artículos.** Admite en su código hasta 18 dígitos alfanuméricos, descripción larga sin límite de caracteres, códigos de barras (EAN 8, EAN 13, Code 39, Code 128), familia, artículos con peso, taras, ubicaciones, propiedades definidas por el usuario (tallas, colores, número de lote, fecha de caducidad, etc.), artículos con peso, stock máximo y mínimo, pendientes de servir y recibir, stock físico, precio de mayorista, seis tipos de descuento, stock por almacenes, situaciones atípicas de clientes, proveedores y agentes, kits de artículos, imágenes de artículos, etc. Actualización automática tanto de los precios de compra como de venta por cada proveedor.

**Promociones y rebajas** por volumen de venta, descuentos sobre productos, (X por Y), cantidad vendida.

### Almacén:

**Pedidos a proveedores.** Genere automáticamente desde el pedido del cliente o deje que el programa calcule las faltas de stock de su almacén. Ofrece el estado del pedido (recibido parcialmente, recibido en su totalidad, etc.).

**Albaranes de proveedores.** Puede crearse manual o automáticamente a partir del pedido, actualizándose los stocks de los artículos recibidos y realizando un cálculo automático del P.V.P. según el porcentaje de beneficio definido previamente.

**Facturas de proveedores.** Genere su factura directamente sin necesidad de albarán. Contabilice sus facturas de compra, los pagos y devoluciones de las mismas.

**Movimientos de almacén.** Permite mover stocks de artículos de un almacén a otro.

---

**Regularización de almacenes.** Esta opción modifica el stock físico. Posibilidad de realizar inventario con terminales de mano.

### **Históricos de Movimientos y Regularizaciones de almacén.**

#### **Facturación:**

**Envío de documentos a través de correo electrónico.** Podrá enviar los documentos de clientes a través de e-mail.

**Envíe sus documentos electrónicamente a través del sistema EDI.** En los documentos de compras/ventas, podemos añadir las líneas de artículos con un lector de códigos de barras.

**Capture sus pedidos desde terminales de mano.** Exporte datos comerciales e importe sus pedidos y cobros desde los mismos. Permite preventa.

**Descuentos lineales en todo el ciclo comercial.** Descuente una cantidad fija de dinero a un artículo.

**Presupuestos.** Compruebe en todo momento su estado (aceptado o sin aceptar) y transfórmelo en pedido.

**Pedidos.** Genere un albarán o factura a partir de ellos, controle su estado (servido parcialmente, servido totalmente o pendiente de servir) y numere manual o automáticamente sus pedidos.

**Albaranes.** Flexibilidad para introducir albaranes, con la opción de generarlos directamente a partir de uno o varios pedidos. Numere los mismos manual o automáticamente.

**Facturas.** Generadas directamente o agrupando albaranes. Realice facturas a clientes sin ficha abierta. Cálculo de las retenciones para profesionales liberales. Incluye IRPF agrario. Gastos suplidos. Facturación de servicios con la posibilidad de escribir todo el texto que desee. Facturas con IVA incluido. Adaptado a la normativa del 'punto verde'. Aviso cuando el precio de venta sea inferior al precio de coste más un margen de beneficio. Copie y pegue los comentarios de la ficha de su cliente.

**Abonos.** Permite crearlos desde una factura ya existente o añadirlos manualmente.

**Documentos de impresión.** Todos los documentos de impresión son configurables por el usuario. Configure los que quiere utilizar por defecto y la calidad de impresión de los mismos. Nuevo diseñador visual de documentos, con el que sólo hay que pulsar y arrastrar el campo a configurar con el puntero del ratón.

**Plantillas** para generar facturas periódicas o repetitivas. Genere albaranes o facturas seleccionando su serie.

**Liquidaciones.** Genera automáticamente las liquidaciones de sus agentes comerciales.

**Gestión de cobros.** Asocie documentos a sus recibos (cheques, pagarés, etc.) e imprímalos. Muestra el estado de todos los recibos (emitido, pagado o devuelto). Realiza compensaciones de recibos y genera remesas de los mismos: preséntelas en disco o envíelas electrónicamente. Vuelva a remesar los recibos devueltos.

**Cajas.** Defina todas las cajas que desee, configurando para cada una sus características y periféricos.

---

**Tickets.** Realización de albaranes desde tickets. Control de tickets de venta, tickets abiertos, capturas por códigos de barras o referencia; configure si las unidades de sus productos son capturables o no. Control de periféricos (impresoras de documentos, impresoras de tickets, visores de pantalla, cajones de monedas, lectores de códigos de barras, balanzas, etc.), entregas en diferentes formas de pago de un mismo ticket, pagos a cuenta, reservas de artículos, generación de vales, distintos porcentajes de comisión de empleados en un ticket, etc. Hasta seis tipos distintos de IVA (IGIC canario).

**Realización de albaranes desde 'Tickets'.** Se pueden dar de alta albaranes desde la pantalla de tickets.

**SP TPVplus Élite** dispone de arqueos de caja con información de recibos cobrados, detallando las diferentes formas de pago, movimientos de entrada y salida de dinero de caja, y todo ello desde una misma pantalla en la que, además, podrá acceder a las distintas tablas de la aplicación sin tener que moverse de esta opción.

**Módulo de gestión de ticket táctil.** Totalmente configurable por el cliente, tanto los objetos a mostrar (familias, artículos, detalle, visor, etc.) como los botones de uso (añadir, modificar, imprimir, etc).

#### **Medios de Pago.**

#### **Informes:**

**Envío de documentos a través de correo electrónico.** Aproveche la comodidad, rapidez y rentabilidad de realizar el envío de sus documentos a través de correo electrónico.

**Informes de almacén.** Informes de pedidos a proveedores, albaranes a proveedores, sobre máximo/bajo mínimo, situación de artículos, movimientos de productos por cliente/proveedor, stocks de artículos, precios de artículos y tarifas.

**Informes de gestión.** Pedidos de clientes, albaranes a clientes, diario de facturación, recibos de clientes, recibos de agentes, remesas de recibos, extracto de impagados y previsiones de cobro.

**Informes de TPV.** Nuevo informe de ventas por horas, diario de facturación de tickets, ventas diarias, rentabilidad del TPV, resumen de históricos de tickets, abiertos, cerrados, etc.

#### **Estadísticas:**

**Familias de productos.** Resumen de facturación, resumen de compras, unidades de entrada/salida, márgenes de descuento, márgenes de beneficio, etc.

**Clientes.** Desglose por clientes, resumen de facturación, márgenes de descuento, rappels a clientes y desglose por artículos.

**Proveedores.** Desglose por proveedores, resumen de compras y desglose por artículos.

**Provincias.** Resumen de facturación, desglose por artículos.

**Zonas.** Resumen de facturación y desglose por artículos. Además, podrá diseñar estadísticas, listados o informes, combinando la información de sus tablas.

**Gestión del Conocimiento.** **SP TPVplus** facilita la gestión de su empresa con la herramienta de Gestión del Conocimiento, orientada a localizar ágilmente y sacar el máximo partido a la información de sus fichas de clientes, agentes y proveedores. Podemos obtener información de deudas pendientes, pedidos pendientes de servir, porcentaje de contribución a ventas, condiciones comerciales y llamadas.

---

**Gestión de Usuarios.** Se pueden definir tres niveles de seguridad para cada opción del programa: acceso total, sólo lectura o sin acceso. Defina qué usuarios acceden a cada empresa.

**Gestión de Avisos.** Herramienta destinada a la comunicación entre usuarios: mande mensajes a los distintos usuarios y planifique el envío de los mismos.

**Enlace Contable.** Potente enlace con **SP ContaPlus**. Configure en el artículo sus subcuentas de compras y ventas, enlace con varias empresas contables según la serie que se utilice. Contabilice facturas, remesas, pagos, devoluciones y cierres de caja, siempre poniendo la fecha tope de paso. Enlace de facturas en moneda extranjera. Sólo enlaza con versiones **SP ContaPlus 2004**.

**Gráficos.** Consiga los mejores gráficos (barras, sectoriales, lineales...) de la forma más rápida, sencilla e intuitiva.

---